



## **입증된 비즈니스 원칙들로 파워업 을 준비하세요**

**정보를 제공합니다.**

**전진시킵니다.**

**증가시킵니다.**

**연결시킵니다.**

## PADI 비즈니스 아카데미 프리젠티어들



**헨릭 님**  
마케팅, 교육,  
비즈니스 개발 부회장



**대니 드와이어**  
마케팅 및 비즈니스  
개발 디렉터



**마크 스파이어스**  
판매 및 필드 서비스 디렉터



**존 오브라이언**  
멤버 서비스 및 소매  
및 리조트 협회 멤버



**영희 하니스**  
한국 멤버 담당관



**김부경**  
지역 담당관



**마이크 홀**  
디렉터, 트레이닝 & 품질 관리



**조앤 마스톤**  
프로젝트 AWARE  
어소시에이트 디렉터



**로저 선**  
지역 담당관

PADI 프로 사이트를 방문하면 프리젠티어들에 대한 자세한 내용을 볼 수 있습니다 - 언제 어디서 프리젠티이션이 이루어지는 지 등을 포함하여.\*

\*비즈니스 아카데미 프리젠티어들은 각 지역에 따라 달라질 수 있습니다.

## PADI 비즈니스 아카데미

PADI 다이브 센터와 리조트 오퍼들과 매니저들,  
스텝을 위한 새로운 프로그램



이제는 여러분의 비즈니스의 힘을 한데 모아 PADI 비즈니스 아카데미와 함께 다음 레벨로 올려야 할 때입니다. 6개의 실질적인 워크샵들과 함께 PADI 비즈니스 아카데미 커리큘럼은 여러분의 비즈니스에 즉각적으로 도입하여 실행할 수 있는 입증된 전략들과 테크닉들을 전달해 드립니다.

3일간에 걸친 PADI 비즈니스 아카데미 동안 여러분은 여러분의 핵심 라인을 증가시키는 데 필요한 구체적인 여러분의 필요에 맞게 맞춤화된 초점이 맞춰진 동시대적인 비즈니스 트레이닝을 받게 될 것입니다. 또한 여러분은 고객과의 관계를 더욱 명백하게 하고, 더 많은 다이버들을 모으고, 가격 구조 전략을 짜고, 소셜 미디어 노출을 통해 비즈니스를 홍보하는 등등에 사용할 수 있는 도구들을 얻게 될 것입니다.

멤버들의 요청에 의해 PADI는 추가적으로 3개의 비즈니스 아카데미를 2012년 칼렌더에 추가하였습니다.

## PADI 비즈니스 아카데미 워크샵들:

### 인증된 비즈니스 수칙들로 파워업

비즈니스 아카데미를 위한 로드맵으로 이 워크샵은 준비된 비즈니스 서비스들과 온라인 상품들에 대해 소개해 줄 것입니다. 총 8개의 비즈니스 아카데미 워크샵에 참여하게 될 것입니다.

### 판매 트레이닝 - 당신의 고객과의 관계를 재구축

판매를 준비하는 법과 고객들의 필요를 충족시키는 법, 그리고 편안하게 구입을 요구할 수 있도록 하는 것이 당신의 이익을 크게 증가시켜 줍니다.

### 가격 책정 전략들 - 자신감을 가지고 가격 책정

이 최신 정보들로 가득찬 90분으로 구성된 세미나는 당신의 가격 책정에 대한 고객들의 인식을 이용함으로써 이익을 극대화할 수 있도록 도와줍니다.

### 당신의 웹사이트는 효과를 내고 있습니까?

당신의 사이트를 재구성하고 방문자수를 극대화하고 검색 엔진 랭킹을 높일 수 있도록 해 주는 즉각적인 심플한 해결책들을 배워 보십시오.

### 당신의 네트워크를 사용하십시오: 소셜 미디어 전략 101

소셜 미디어의 증가하는 힘에 대해 토론하고 당신의 비즈니스 성장에 영향을 미치는 매개체로서 이를 이용하는 법을 배웁니다.

### 고객 관계 관리 전략들

고객 관계 관리의 힘을 장착하고 당신의 고객들에게 각 개인의 필요와 기호, 희망에 맞는 상품과 코스, 서비스들을 제공하는 힘을 갖추게 됩니다.

### 자신감에 찬 의욕으로 가득찬 다이버들을 위한 5 스타 트레이닝

당신의 다이버들에게 자신감을 부여하는 데 필요한 것이 무엇이고 이들을 평생에 걸친 고객으로 만드는 데 필요한 것들을 함께 살펴봅니다.

## 더 많은 비즈니스 아카데미 프리젠테이션들

다음과 같은 추가적인 프리젠테이션들과 함께 당신의 비즈니스 트레이닝을 지속하십시오. 다음 프리젠테이션들은 웹이나 또는 PADI 지역 담당관들과 주요 PADI 스태프 멤버들이 스토어를 방문하는 기회에 프리젠테이션을 통해 참여가 가능합니다.

### 그린을 향하여

당신의 비즈니스가 그린을 지향하면 환경 보존을 돕고 경쟁에서 이익을 얻도록 해주며 소득을 높여줍니다. 환경 보존을 마음에 새긴 비즈니스 운영 방향을 발견하고, 더욱 환경에 친화적인 비즈니스를 지향하는 길을 시작하는 방법을 발견해 보십시오.

### 마케팅 전략들

새로운 고객들을 모집하고 기존의 고객들과의 관계를 더욱 강화하기 위하여 통합된 마케팅 전략들을 사용하는 마케팅 플랜을 구축하고 실행하게 됩니다.

### 위기 관리 전략들

실제의 증거와 시나리오 및 사고를 분석함으로써 당신의 고객들과 스태프, 비즈니스에 더 나은 서비스와 위기 관리를 제공할 수 있는 방법을 배워 보십시오.

### 당신의 비즈니스를 위한 여행

다이빙 투어 비즈니스를 시작하고 계십니까? 어떻게 당신의 스태프들을 다이빙 투어 전문가로 바꿀 수 있는지, 당신의 투어를 홍보할지, 스케줄을 짜고 이익을 극대화하는 방법들을 배워 보십시오.

### 판매를 극대화하는 환경을 창출

당신의 스토어 스토리를 사람들에게 보여주고 새롭고 혁신적인 비즈니스 도구들과 시각적인 강력한 상품화 테크닉을 통해 판매를 극대화하는 법을 배워보십시오.

### PADI e러닝® 전략들

ADie러닝 클래스를 관리하는데 실질적인 노하우를 얻으십시오. 당신의 e러닝 사이트를 셋업하는 법과 e학습자들과 효과적인 커뮤니케이션을 통해 그 효과를 극대화하는 방법을 배우게 됩니다.

## 비즈니스 아카데미가 내 비즈니스에 무슨 도움을 줄까요?

**당신이** 성공하는데 필요한 리소스들과 동시대적인 비즈니스 도구들로 정보를 제공합니다.  
비즈니스 아카데미에 참석함으로써 여러분은 여러분의 비즈니스에 즉각적으로 적용할 수 있는 전략들과 테크닉들을 배우게 됩니다. 여러분은 이러한 아이디어들을 어떻게 실천에 옮길 지 구체적으로 나열한 액션 리스트로 무장하여 이 3일간에 걸친 프로그램을 떠나게 될 것입니다.

**여러분의** 비즈니스를 미래로 전진시킬 것입니다.  
여러분은 점점 더 성장하는 소셜 미디어의 파워와 온라인 커뮤니케이션의 진화를 도입함으로써 오늘날의 가장 맞아떨어지는 판매와 마케팅 리소스들을 효과적으로 사용하는 방법을 배우게 될 것입니다. 결과요? 완전한 새로운 다이버들의 세대가 결과입니다.

**여러분의** 순이익을 증가시킵니다.  
여러분의 비즈니스를 증가시키기 위한 입증된 전략들을 배웁니다. 가격 전략으로부터 최적의 판매 환경을 만드는 것에 이르기까지 여러분은 만족한 고객들과 판매가 증가된다는 결과를 손에 쥐게 될 것입니다.

**같은 마음**을 가진 비즈니스 오퍼들과 여러분을 연결시켜 줍니다.  
이 활기찬 프로그램 동안 여러분은 다른 참가자들과 교제를 나누고 아이디어를 교환하게 될 것입니다. 다이빙 산업계의 프로페셔널들과 서로를 지원하는 네트워크를 개발할 수 있는 이 기회를 놓쳐서는 안 될 것입니다.

## 비즈니스 아카데미는 언제 이루어지나요? 2012년 스케줄:

<b>7월 3-4일</b>	<b>뉴질랜드 오클랜드</b> 흘리데이 인 오클랜드 에어포트
<b>9월 11-12일</b>	<b>인도네시아 발리*</b> 사누르 파라다이스 플라자 호텔 앤 스위트
<b>9월 18-20일</b>	<b>한국 서울*</b> 서울 올림픽 파크텔
<b>11월 28-29일</b>	<b>중국 베이징*</b> 크라운 플라자 베이징 왕푸징

\*NEW! 사람들의 요청에 의해 다시 찾아왔습니다.

더 자세한 내용은 여러분의 PADI 지역 담당관에게 문의하십시오.

무엇

### 로그업 수업료

PADI 5 스타 다이브 센터 및 그 이상	호주 달러 \$245
PADI 다이브 센터	호주 달러 \$345
개별 멤버	호주 달러 \$495
모든 가격은 해당되는 지역에 한해 세금 그리고/또는 과세 불포함입니다.	

### 여러분의 주요 스태프 멤버들을 PADI 비즈니스 아카데미에 초대하십시오.

같은 비즈니스에서 4명이 지불하여 참석하는 경우, 5명째의 참석자는 무료로 참석할 수 있습니다.

언제